



Im Rahmen einer Nachfolgeplanung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsleiter (m,w,d)



Einsatzort:
Coburg - Neuses

Eintrittsdatum:
ab sofort

Beschäftigungsart:
Vollzeit

Veröffentlichung:
01.02.2023

Über uns:

Wir sind ein modernes mittelständisches Unternehmen mit Standort in Coburg. Auf ca. 7000 m² produzieren wir neben Matratzen auch Spielgeräte und Sitzmöbel. Als Hersteller von qualitativ sehr hochwertigen Produkten ist für uns die Sicherung einer intakten Umwelt wesentlicher Bestandteil unserer Qualitätsstrategie.

Ihre Aufgaben:

- Telefonische/r Kundenakquise/-kontakt
- Durchführung von Kunden- und Messebesuchen
- Angebotserstellung und Preisgestaltung sowie Preiskalkulation bei Neuentwicklungen
- Key-Account-Management für Großkunden
- Projektmanagement
- Ideenfindung und Skizzierung neuer Produkte
- Beauftragung und Betreuung des Musterbaus
- Kontaktpflege zu Schlüssellieferanten
- Optimierung von Katalog- und Onlineshop-Auftritten unserer Kunden
- Überwachung von Umsatz und Auftragseingängen
- Durchführung von Mitarbeiterschulungen (Produkt und Vertrieb)

Kontakt:

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins als PDF per Email an:

Frau Sonja Schneyer
Tel.: 09561-8567-12

personal@matratzen-dehler.de
www.matratzen-dehler.de

Glender Straße 5, 96450 Coburg

Was erwartet Sie bei uns?

Wir sind ein wachsendes mittelständisches Unternehmen mit jeder Menge Potential und flachen Hierarchien. Es erwartet Sie ein motiviertes Team, das mit viel Freude und Engagement bei der Sache ist. Außerdem bieten wir:

- Fundierte Einarbeitung durch den bisherigen Stelleninhaber
- Firmenwagen - auch zur Privatnutzung
- Flexible Arbeitszeiten mit Arbeitszeitkonto
- Mitarbeiter-Rabatte
- Zahlung von vermögenswirksamen Leistungen
- Betriebliche Gesundheitsförderung
- Kostenlose Getränke (Kaffee & Wasser)
- Kurze Entscheidungswege
- Ein gut ausgestatteter Arbeitsplatz
- Eine gute Anbindung an die Autobahn und eine fußläufige Bushaltestelle

Was erwarten wir von Ihnen?

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Weiterqualifizierung oder mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb
- Idealerweise Markt- und Branchenkenntnisse in der Polstermöbel- oder Schulmöbelbranche
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Paketen sowie perfekte Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- PKW-Führerschein und Reisebereitschaft
- Überzeugungskraft, Motivations- und Begeisterungsfähigkeit sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Eine hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Eigenverantwortliche und proaktive Arbeitsweise

Interessiert? Wir
freuen uns auf
Ihre Bewerbung!